

# Стартап на тему: Создание условий для инклюзивного обучения и подготовки учебных материалов для слабовидящих и незрячих граждан

Кафедра «Полиграфия» им. К.Курманалиева

Авторы стартапа: доц. Садыкова Э.А

Студентка группы ППГ(б)-1-19 Мелис кызы Бегайым

# Проблема

- ✓ В данный момент в Кыргызстане есть только один единственный человек, который обеспечивает учебным материалом слабовидящих и незрячих детей, обучающихся в специализированных школах-интернатах. Но эти учебники со старыми материалами. Сейчас с каждым годом все меняется и соответственно программа для особых детей тоже изменился. И этот человек отказывается печатать новые книги, так как это требует больших затрат и усилий.
- ✓ Наша кафедра «Полиграфия» хочет совместить эти два направления: обеспечить учебными материалами школы интернаты и параллельно обучить способных выпускников интернатов издательскому и полиграфическому делу. В дальнейшем наши выпускники могут быть обеспечены рабочим местом в нашей лаборатории-типографии.

# РЕШЕНИЕ

- ✓ Наша кафедра «Полиграфия» хочет совместить два направления: обеспечить учебными материалами школы интернаты и параллельно обучить способных выпускников интернатов издательскому и полиграфическому делу.
- ✓ В дальнейшем наши выпускники могут быть обеспечены рабочим местом в нашей лаборатории-типографии.
- ✓ . Открыть на базе кафедры «Полиграфия» типографию для выпуска учебных материалов по методу Брайля и книг традиционным способом печати.

## Наши действия

- ✓ С помощью лаборатории мы обеспечим их учебными материалами, и с использованием этих оборудований мы намерены открыть специализированную маленькую группу по инклюзивному образованию для слабовидящих и невидящих граждан.
- ✓ В этой группе будут обучаться полиграфическому делу для того, чтобы в будущем, подготовленные специалисты сами могли готовить учебные материалы для обучения соответствующего контингента. Здесь они научатся издательскому делу: редактированию и корректированию и полиграфической подготовке учебных материалов.

## Преимущества

1. Мы подготавливаем будущих полиграфистов и помогаем получить высшее образование для особых детей
2. Откроется лаборатория, где будут работать эти же студенты
3. Руководство и сотрудники школы-интерната для слепых и слабовидящих готовы сотрудничать и консультировать по данному проекту
4. В дальнейшем выпуск учебных материалов для данной категории обучающихся в интернатах может приносить прибыль для университета.

## СХЕМА РАБОТЫ: План

1. Подготовить новый учебный план адаптированный для инклюзивного обучения по методу Брайля
2. Приобрести соответствующее оборудование и инвентарь для обучения слабовидящих и незрячих студентов.
3. Приобрести оборудование для подготовки и выпуска учебного материала по методу Брайля и плоскопечатным способом.
4. Для осуществления данных планов привлечь донорные организации в стране и за рубежом. (Министерство образования и науки КР ,USAID, UNICEF, GIZ)

# АНАЛИЗ РЫНКА

## Постоянныe потребители:

- Специализированные школы интернаты для слабовидящих, незрячих детей и детей с проблемами слуха, ЛОВЗ.
- Целевой рынок около 10 интернатов.
- Цена одной услуги 1500 с.
- Средний месячный доход с одного платящего клиента 2500 сомов
- Целевой охват аудитории:  $10 * 10\% = 1$  платящих клиента
- Доступный рынок:  $10 * 2500 = 25$  тыс. сомов

# Бизнес-модель

<b>1 Сегмент потребителей:</b> Специализированные школы интернаты для слабовидящих, незрячих детей и детей с проблемами слуха, ЛОВЗ.	<b>2 Ключевые ценности:</b> Толерантность, Доступность, Точность, Качество услуги.	<b>3. Каналы</b> Личные контакты, Социальные сети Собственный веб-сайт	<b>4. Взаимоотношения с клиентами :</b> Личные контакты, Персональные консультации	<b>5. Ключевые партнёры</b> Университеты КР, Школы КР Минобр. КР Минкультуры КР
<b>6 Ключевые действия:</b> Проектирование Приобретение и установка оборудования, Обучение персонала, Оказание услуг, Обучение студентов.	<b>7 Ключевые ресурсы:</b> Оборудование, Сырье, Персонал, Адаптированное помещение	<b>8 Структура расходов:</b> Налоги, Аренда, ФОТ, Коммунальные платежи, Обеспечение бизнеса, Продвижение, Маркетинг	<b>9 Потоки доходов:</b> Выручка от услуг	

## Необходимые инвестиции

1500000 сомов

### ПЕРВЫЙ ЭТАП ФИНАСИРОВАНИЯ:

- Приобретение оборудования -1100 тыс. сом;
- Установка оборудования-100 тыс. сом;
- Обучение персонала-50тыс. Сом;
- Экспертные интервью-50тыс. сом

### ВТОРОЙ ЭТАП ФИНАНСИРОВАНИЯ:

- Проведение выпуска опытного образца и запуск производства продукта -200 тыс. сомов



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!